

データ消去のマーケット



デスクトップ/
クライアント



エンドポイント
セキュリティ



データセンター/クラウド/仮想環境
ストレージ/サーバー

消去サービス (EaaS)を提供する機会

データの寿命

約10,000人の従業員が働くエンタープライズは、すべての従業員のデスクトップ/ラップトップにインストールできる安全な消去ソフトウェアを要求します。そして、Blanco File Eraser を、10,000 ライセンス購入し、2~3日の間に、2~3人のリソースでソフトウェアの配布を行い、すべてのマシンにインストールを行います。サービス プロバイダーは、消去サービスの価格を設定することで、高いマージンを得ることができます。

消去サービス(EaaS)を提供できる機会

- エンドの顧客、もしくは、従業員が、組織を離れる場合
- クラウド サービスの利用終了
- 災害対策のテスト
- データ移行/ストレージ刷新

IT 機器の寿命

顧客が、1,000台のコンピューターを廃棄しようとしています。1,000個の Blanco Drive Eraser ライセンスを購入し、すべてのマシンにインストールを行うために、2~3日の間、1~2人のリソースで、ソフトウェアを配布します。サービス プロバイダーは、消去サービスの価格を設定することで、高いマージンを得ることができます。

データ移行

エンドの顧客は、既存の IT インフラストラクチャをアップグレードする時、元の場所からすべてのデータを消去しなければなりません。Blanco のデータ消去ソリューションを利用して、物理的な機器には、Drive Eraser、論理ユニットのレベルでは、LUN Eraser、仮想環境には、Virtual Eraser などで消去を行います。消去に要する時間とリソースはプロジェクトの規模に依存しており、適切なコストを設定することで、高い費用対効果を得ることができます。